

# ИНСТРУКЦИЯ ПО ПОКУПКЕ ГОТОВОГО БИЗНЕСА



БИЗНЕС  
ФИРММЕЙКЕР

Пошаговый план для безопасной  
и выгодной покупки бизнеса

01



## ОПРЕДЕЛИТЕ ЦЕЛИ И БЮДЖЕТ

- Четко определите цели покупки бизнеса
- Определите бюджет, включая дополнительные расходы (проверка, оформление, резерв)
- Определите критерии подходящего бизнеса



**Совет:** Реально оцените свои возможности и выбирайте бизнес, который соответствует вашему опыту и ресурсам.

02



## ПОДБЕРИТЕ ВАРИАНТЫ БИЗНЕСА

- Ищите предложения на проверенных площадках
- Работа с брокерами и бизнес-маркетплейсами
- Составьте шорт-лист подходящих вариантов



**Совет:** Чем больше информации на старте, тем меньше рисков на финальном этапе.

03



## ПРОВЕРЬТЕ БИЗНЕС (DUE DILIGENCE)

- Проверьте финансовые показатели
- Оцените юридическую чистоту
- Проанализируйте репутацию и отзывы
- Оцените бизнес-процессы и персонал



**Совет:** Не пропускайте этот этап. Проверка поможет выявить скрытые риски и избежать потерь.

04



## ВЕДИТЕ ПЕРЕГОВОРЫ

- Обсудите цену и условия сделки
- Уточните все детали и ожидания сторон
- Зафиксируйте договоренности письменно



**Совет:** Грамотные переговоры помогают не только снизить цену, но и получить дополнительные преимущества.

05



## ЗАКЛЮЧИТЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ ДОГОВОР

- Зафиксируйте условия сделки
- Определите порядок оплаты
- Пропишите ответственность сторон



**Совет:** Предварительный договор защищает интересы обеих сторон до момента основной сделки.

06



## ПРОВЕДИТЕ РАСЧЕТЫ

- Согласуйте способ и порядок оплаты
- Используйте безопасные методы расчетов
- Сохраните подтверждающие документы



**Совет:** Безопасные расчеты – залог успешной и спокойной сделки.

07



## ОФОРМИТЕ ПЕРЕДАЧУ БИЗНЕСА

- Подпишите основной договор купли-продажи
- Передайте права и активы
- Оформите изменения в государственных органах



**Совет:** Убедитесь, что все документы оформлены правильно и в полном объеме.

08



## ПРОВЕДИТЕ ПЕРЕДАЧУ ДЕЛ

- Примите дела у предыдущего собственника
- Получите доступ ко всем системам и ресурсам
- Познакомьтесь с командой и клиентами



**Совет:** Хорошая передача дел поможет быстро погрузиться в бизнес и избежать сбоев.

09



## РАЗВИВАЙТЕ БИЗНЕС

- Разработайте план развития
- Оптимизируйте процессы
- Увеличивайте прибыль и масштабируйте бизнес



**Совет:** Не останавливайтесь на достигнутом – развитие приносит результат.

10



## КОНТРОЛИРУЙТЕ И ОЦЕНИВАЙТЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Анализируйте показатели бизнеса
- Контролируйте финансы и процессы
- Корректируйте стратегию при необходимости



**Совет:** Регулярный анализ помогает принимать верные решения и увеличивать прибыль.



### ВАЖНО!

Покупка бизнеса – это серьезный шаг.  
Подходите к нему профессионально и взвешенно!



### УСПЕХОВ В ВАШЕМ НОВОМ БИЗНЕСЕ!

Правильный выбор сегодня –  
это стабильность и рост завтра.